

«Информация и ее распространение – это основа страхового бизнеса».  
Джон Джулиус Ангерштейн, первый председатель комитета Ллойда

# СТРАХОВАЯ газета NEW

Российское независимое информационно-аналитическое издание

№ 6-7 [198-199] сентябрь-октябрь 2018 г.

**ПОЗДРАВЛЯЕМ!**

**Дорогие друзья!**

От всей души поздравляю всех вас с профессиональным праздником – Днем страховщика! Примите от меня самые теплые и дружеские пожелания. Счастья вам, неперменного благополучия и радости – от любимого дела, от общения с друзьями и коллегами, от прекрасных мелочей, которые окружают нас в повседневной жизни. Желаю вам здоровья и добра!

**Элла ПЛАТОНОВА,**  
вице-президент ВСС



**Уважаемые коллеги!**

Поздравляю вас с профессиональным праздником – Днем страховщика! Благодаря вашему повседневному кропотливому труду, высокому профессионализму люди обретают защиту, спокойствие и уверенность. Своей целенаправленной работой вы доносите до наших граждан важнейшую идею – думать о завтрашнем дне, чтобы уберечься от жизненных напастей. В нынешний непростой период для экономики страны в целом и страховой отрасли в частности добиться поставленных целей можно только добросовестной, эффективной работой, совершенствованием форм и методов построения взаимодействия с клиентами. Крепкого вам здоровья, энергии, воплощения в жизнь планов, направленных на развитие своего бизнеса. Самые наилучшие пожелания вам, вашим родным и близким!

**Эдуард КАБАКОВ,**  
президент Союза страховщиков Татарстана



**Уважаемые коллеги!**

Примите мои искренние поздравления с нашим профессиональным праздником! Желаю всем вам достойно преодолевать испытания сегодняшнего дня, плодотворно трудиться, получая удовлетворение от результатов своей работы. Удачных вам проектов, позитивного настроения, уверенности в завтрашнем дне и, конечно же, крепкого здоровья и благополучия!

**Фарит ВАФИН,**  
генеральный директор АО СК «Чулпан»



**Коллеги, поздравляю вас с профессиональным праздником – Днем страховщика!**

Желаю, чтобы в работе всегда был ровный ритм успеха! Желаю больше искренних друзей! Желаю больше выгодных клиентов!

А в жизни – больше радостных моментов!!!  
**С уважением, Гульшат ХАМИДУЛЛИНА,**  
директор филиала Центральный г. Казань  
СК «РЕСО-Гарантия»



**Уважаемые коллеги! Дорогие друзья!**

Редакционная коллега сердечно поздравляет вас с профессиональным праздником! День страховщика – этот прекрасный повод в очередной раз пожелать нашим партнерам – страховым компаниям – дальнейшей успешной работы, высоких показателей, благодарных клиентов и, конечно же, побольше хороших информационных поводов для публикации в нашей газете. Всем вам – уверенности в завтрашнем дне, достойного преодоления трудностей, совершенствования и развития!

**Алла БЕЛЯЕВА,**  
главный редактор «Страховой газеты new»



**С ЮБИЛЕЕМ!**

## ИСТОРИЯ ДОВЕРИЯ В ЧЕТВЕРТЬ ВЕКА

Весь 2018 год проходит для сотрудников страховой компании «Согласие» под знаком юбилея. Решив сделать праздник особенным, они превратили свои 25 лет в программу помощи людям «25 добрых лет». Нынешний год также юбилейный для филиала СК «Согласие» в Республике Татарстан, который создан 20 лет назад. С вопроса о работе филиала в Казани мы и начали беседу с Инилем Габдуллахковым, его директором.

*- Иниль Камилевич, каковы результаты работы вашего подразделения по итогам отчетного периода и какие цели стоят перед ним в юбилейном году?*

- Практически по всем направлениям зафиксирован рост: по страхованию ответственности – почти в два раза, по каско – на 139%, по страхованию имущества юрлиц – на 125%, почти столько же по ДМС, а по личному страхованию – на 138%. В 2017 году мы собрали почти 933 млн рублей. Задачи на 2018 год, который скоро завершится, не менее амбициозные. В первую очередь – увеличить сборы по личному страхованию еще в два раза и усилить развивать программу индивидуального страхования жизни «Вита». Есть и традиционные цели, в частности, конечно, сохранение прибыльного портфеля по ОСАГО.

*- Какое место на страховом рынке занимает страховая компания «Согласие»?*

- Наша компания на протяжении многих лет входит в первую десятку страховщиков России. За 2017 год собрано 33,7 миллиарда, а выплачено 20,3 миллиарда рублей. А в общем, за эти два с половиной десятилетия нашей компании доверили защиту своей жизни и здоровья 10 миллионов человек: один миллион решил обезопасить своё жилище, застраховали свои предприятия и организации 330 тысяч бизнесменов и, наконец, почти 16 миллионов водителей получили полисы автострахования.



За это время мы выплатили клиентам 176 миллиардов рублей.

*- Цифры, безусловно, впечатляют, за ними труд огромной команды, работающей в «Согласии» по всей России. Какие задачи перед ними ставит руководство?*

- Конечно, на первом плане – выполнение плана продаж и, соответственно, общий финансовый результат. Затем идёт сервисное лидерство в продажах. Что это означает? Мы должны не только много продать, но и привлечь страхователя таким высоким качеством сервиса, чтобы он не просто ушёл от нас довольным, а пришёл снова, привёл знакомых и осознал необходимость других видов.

Например, как это обстоит по каско. По нашим исследованиям, четверо из пяти клиентов по этому виду страхования готовы предложить его друзьям. Другой важный момент – имидж работодателя. Из этого следует, что компания нуждается в современных и образованных сотрудниках, способных усилить её конкурентоспособность. А кадры, как известно, решают всё, и о них надо заботиться постоянно и нацеленно.

*- Что Вы можете рассказать о результатах проекта «25 добрых лет»?*

- Программы помощи, как отметила Майя Тихонова, наш генеральный директор, это не вопрос выгоды. Это возможность оказать адресную

помощь тем, кто в этом нуждается, и оставить свой след в истории компании. Проект включает три направления: помощь людям – ключевую функцию страхования; возможность вовлечь и еще больше объединить сотрудников, включая отдаленные филиалы; и привлечь наших клиентов и партнеров, а также неравнодушных людей. Я рад сообщить, что при участии Юлии Шумиловой, первого заместителя генерального директора компании, Казанский филиал «Согласия» недавно подарил 250 экземпляров книги Детской республиканской библиотеке. Казань стала уже 19 регионом, где мы провели акцию «25 добрых лет». Согласитесь, добрые дела объединяют и помогают укреплять доверие.

Беседовала Алла БЕЛЯЕВА

**Редакция «Страховой газеты new» сердечно поздравляет дружный коллектив СК «Согласие» со знаменательным юбилеем!**

**Желает компании и впредь оставаться в числе лидеров отечественного страхования, ее сотрудникам – позитивного настроения, дальнейшей плодотворной работы на благо людей и преумножения добрых традиций!**



**ОБЗОР**

## ПЕРЕСТРАХОВАНИЕ В РОССИИ. ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2018 ГОДА

Российская Национальная Перестраховочная Компания представила информацию об итогах деятельности на отечественном рынке перестрахования за первое полугодие текущего года.



Рынок входящего перестрахования во 2 квартале 2018 года продолжил позитивную динамику начала года и по итогам первого полугодия рост рынка составил 32% и достиг 24 млрд рублей, тогда как годом ранее сокращение рынка в I полугодии 2017 года составляло 12%. Возросло и влияние РНПК, в отсутствие национального перестраховщика рост достиг

бы 17%. Рост рынка входящего перестрахования отреагировал на значительное увеличение объемов исходящего перестрахования, так как часть размещений остается на российском рынке.

Внутрироссийский рынок входящего перестрахования вырос на 37%. В отсутствие РНПК он показал бы 16%. Падение объема премий российских компаний по рискам с международного рынка прекратилось – рост составил 23% от значения 2017 года. При этом доля международного бизнеса продолжила снижение – 33% от общего объема премий вместо 35% годом ранее.

В первом полугодии 2018 года РНПК упрочила свое лидерство на рынке входящего перестрахования, увеличив свою долю с 22 до 26% при объеме премий 6,26 млрд рублей. На внутрироссийском

рынке входящего перестрахования доля РНПК увеличилась до 37%.

Доля РНПК в общем объеме исходящих премий за январь – июнь 2018 года составила 8,6% от 69,2 млрд рублей переданных в перестрахование премий. При этом объем исходящих премий вырос на 14% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. Внутрироссийский сегмент рынка исходящего перестрахования вырос на 24%, в то время как объем премий, передаваемых на международный рынок, на 20% сократился.

Объем перестраховочных выплат в первом полугодии 2018 года составил 23 млрд рублей, что на 34% меньше, чем годом ранее.

**Николай ГАЛУШИН,**  
президент РНПК

5 декабря 2018 г.  
г. Москва

## IX Международная конференция страховых брокеров

«Пути развития и совершенствования»

www.insurancebroker.ru



+7 925 507 35 60

+7 495 988 29 89

marshalek-nbm@ins-df.com

http://nbm.ins-df.com/

November Business Meetings of Reinsurers  
21-22 November 2018  
Moscow

РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

# V ЕЖЕГОДНЫЙ СТРАХОВОЙ БИЗНЕС-ФОРУМ «ВЫЗОВЫ ГОДА 2018»



Форум собрал 123 представителя из 61 компании Белоруссии, России, Узбекистана. Основная аудитория: генеральные директора, их заместители, финансовые директора, главные бухгалтеры, руководители направлений. Открыла Форум Элла Глазнова - вице-президент Всероссийского союза страховщиков, которая в своем выступлении представила краткий анализ состояния страховой отрасли в настоящее время, обозначила основные рыночные тренды, условия для развития конкуренции, формирования доверительной среды в страховании.

Перед участниками выступили руководители Банка России: Светлана Никитина, заместитель директора Департамента страхового рынка; Юлия Молянова, начальник управления внедрения международных стандартов Департамента страхового рынка; Ирина Мельникова, начальник управления профессиональных услуг на финансовом рынке Департамента стратегического развития финансового рынка; Вера Кудряшова, начальник управления допуска субъектов страхового дела Департамента допуска и прекращения деятельности

финансовых организаций; Елена Комлева, заместитель начальника управления разработки и поддержки таксономии XBRL - начальник отдела таксономии надзорно-статистической отчетности Департамента обработки отчетности. Важной частью Форума стала Тематическая сессия для финансовых директоров и главных бухгалтеров страховых компаний, методологическим партнером которой выступила аудиторско-консалтинговая группа «ИНТЭК-Аудит». В рамках проведения мероприятия памятные сувениры были отмечены участники Форума, которые уже в течение пяти лет активно содействовали в его подготовке и проведении.

Охлопкова (ЮГОРИЯ), Александра Кудрякова, (ПАРИ), Аркадия Любавина (АСКО-Страхование).

Лилия СМИРНОВА Материалы Форума доступны на сайте ins-df.com

ЛИЧНОСТЬ

# ПУТЬ СТРАХОВЩИКА



Рушан Харисович преждемудро, подтянут и даже по-своему элегантен в неизменной костюмной двойке и однотонной сорочке, к которой, как всегда, безукоризненно подобран галстук. Сколько помню, он всегда был таким - строгим, но доступным, спокойным, но неравнодушным. Он оставался таким, и когда курировал в качестве заместителя генерального директора старого Госстраха и нового Росгосстраха имущественное направление, и когда поднял в республике ОСАГО, и когда возглавил татарстанский филиал РЕСО, и нынче, перейдя уже в статус заместителя. Сказываются деревенские корни и советская трудовая школа, которая учила много делать пусть не так быстро и не с презентабельно-помпезным надрывом, зато основательно, поступательно и надолго.

За время нашего знакомства и совместной деятельности, срок которых уже собирается разменять третий десяток, мне казалось, что я неплохо узнал этого человека, не только даты его жизни и работы, но и некоторые привычки и принципы. К счастью, это оказалось лишь наивностью журналиста, и поэтому слово самому Рушану Харисовичу Сафину:

«Почему я решил уйти? Конечно, 40 - цифра солидная, но не это главное. Просто после долгих раздумий понял, что всё, пора. Я вдруг осознал, что не стало хватать времени на себя, на здоровье и на близких. А ведь есть, чем заняться. И по-прежнему, даже если тебя уважают только за опыт, но всё равно надо работать, а не смотреть по сторонам или делать вид, что чем-то занят! Наконец, дети выросли, нашли своё место, создали семьи, значит, ты обеспечен. И это, как не крути, тоже результат этих лет...»

Глядя сегодня на Рушана Сафина, никак не скажешь, что в марте ему исполнилось 62 года, что за плечами этого человека не просто 40 лет службы на ниве страхования, а целая жизнь, в которой, как и у всех, было много, но в первую очередь, люди, поделённые судьбой на страховщиков и страхователей, и не только. Трудно сейчас узнать в нём высокого, худого и немного угловатого сельского парня, окончившего автомобильный техникум и только-только отслужившего в Советской Армии, делающего первые шаги в качестве рядового специалиста Госстраха.

«Число электронных продаж, это почти каждый десятый договор ОСАГО. И каждый год они увеличиваются, за последний - в три раза. Но в ближайшие 10-15 лет агенты ещё своё возьмут, тем более в таких агентских компаниях, как РЕСО.»

«Вообще, агентская сеть - самое главное богатство, что есть сейчас в РЕСО. Ведь отлаженная система может функционировать автономно, независимо от того, какое направление наверху. Самое главное - их надо поддерживать, создавать условия для работы и постоянно обучать. Наша компания взяла самое лучшее от советской модели, то есть создала большую и отличную работающую сеть и добавила современную и прозрачную компьютерную систему учёта. В этом, наверное, основной секрет успеха и устойчивости РЕСО.»

«Была ли у меня мечта, когда я начинал заниматься КАСКО в конце 70-х годов? Знаешь, скорее это не мечта, а некое предвидение о том, как сложится профессиональный путь. Эксперт-инженер, начальник отдела, заместитель - руководитель направления, директор. Я, видимо, родился не мечтателем, просто работал, потом заочно учился в КФЭИ, снова трудился. И так каждый день, с утра до вечера.»

«Он закурил, всматриваясь в хмурое серое небо и октябрьский дождик, севший маленькими каплями по стеклу. Потом Рушан Харисович, не глядя на меня, улыбнулся и сказал: - Понимаешь, в нашем деле трудно первые три года. Если человек вытерпел это время, притёрся, понял, в чём суть - значит, в страховании он останется надолго. Затягивает оно...»

«P.S. Уважаемые коллеги и дорогие друзья! Хочу воспользоваться возможностью и поздравить вас с нашим профессиональным праздником - Днём страховщика. Со многими из вас мы прошли большой и непростой путь. Всякое бывало, и кризисы переживали, и без денег оставались, и радовались тому, что находили состоятельных клиентов и дела шли в гору. Но чтобы ни происходило, мы знали, что всё зависит только от нас, от нашего упорства, целеустремлённости, желания помочь людям и уверенности в завтрашнем дне. Желаю вам всегда верить в свои силы, в своих коллег, в себя и своих близких. Успехов вам и новых трудовых свершений. Будьте здоровы, счастливы и полны оптимизма!»

Записал Игорь СОЛОВЬЁВ

АГРОСТРАХОВАНИЕ



## ПРЕЗИДЕНТ НСА КОРНЕЙ БИЖДОВ ИНФОРМИРОВАЛ РСПП О ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ АГРОСТРАХОВАНИЯ

Заседание Комиссии РСПП по АПК состоялось 25 сентября. Его темой стали предложения аграрного бизнес-сообщества по расширению экспортных возможностей российского АПК - по наращиванию объёмов производства, развитию логистики и продвижению отечественных брендов и товаров. Корней Биждов отметил, что в Госдуме ко второму чтению готовится правительственный законопроект о внесении изменений в Федеральный закон «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования...» № 260-ФЗ. Он расширяет возможности применения различных страховых продуктов, адаптированных к разнообразным потребностям направленного агропроизводства. «В том числе, в перспективе это может создать предпосылки для страхования риска падения доходов сельхозпроизводителей в результате

изменения рыночных цен на сельхозпродукцию», - сказал К. Биждов. НСА выступил с предложением к комиссии РСПП поддержать принятие данного законопроекта. Президент НСА подчеркнул, что работа системы агрострахования важна не только для компенсации непосредственных убытков от отдельных сельхозпредприятий от природных факторов, но и для обеспечения финансово-экономической устойчивости агросектора и возможности поддерживать непрерывный темп развития производства. «В мировой практике агрострахование рассматривается как одна из неотъемлемых частей единой стратегии управления рисками сельского хозяйства, главная задача которой - уменьшить волатильность финансовых потоков в агросекторе. Именно нестабильность доходов увеличивает стоимость кредитных



НСА korins.ru

АВТОСТРАХОВАНИЕ

## ОСАГО ПОДОРОЖАЕТ СИЛЬНЕЕ, ЧЕМ ОЖИДАЛОСЬ

Согласно поправкам в закон об ОСАГО, Минфин готов разрешить страховщикам с 1 сентября 2019 г. по 1 сентября 2020 г. устанавливать стоимость полиса ОСАГО на 30% ниже или выше базовых тарифов ЦБ, а с 1 сентября 2020 г. - на 40% ниже или выше. В обоих случаях максимальная цена полиса не может превышать трехкратного максимального базового тарифа ЦБ. Коридор базового тарифа ОСАГО пока составляет 3432-4118 руб., в мае ЦБ предупредил, что осенью расширит его до 2746-4942 руб. Сейчас стоимость полиса определяется умножением базового тарифа на коэффициенты: за стаж водителя, его возраст, регион, где он зарегистрирован, и мощность двигателя машины. Поправки Минфина по-прежнему отменяют коэффициент мощности (с 1 сентября 2019 г.) и региональный коэффициент (с 1 сентября 2020 г.). Чтобы сгладить последствия отмены, Минфин и предлагает ввести

коэффициентов. Президент Российского союза автостраховщиков (РСА) Игорь Юргенс законопроект Минфина считает дальнейшим освобождением тарифа ОСАГО. Несправедливая стоимость полиса ОСАГО страховщикам установить не удастся. Поправки предусматривают, что ЦБ будет мониторить коэффициент убыточности компаний по ОСАГО (а сначала напешет методичку и определит минимально допустимые значения). Компаниями, которые будут уличены в экономически не обоснованных тарифах, будут выданы предписания, говорят в Минфине. Но без коэффициентов полис ОСАГО не останется. Минфин предложил новые, о которых, правда, уже говорил. На стоимость полиса будет влиять водительская манера: частота нарушения правил, резкость торможения и перестроения, частота и длительность использования машины и т. п. - правда, должна по-

явиться возможность все это фиксировать телематическими устройствами. Увеличить стоимость полиса ОСАГО могут и нарушения правил, но зафиксированные камерами. В финальной версии поправок осталось и еще одно прежнее предложение министерства - переход на разные типы полисов ОСАГО с разными лимитами выплат. В документе перечисляются три варианта: нынешний, т. е. 400 000 руб. за вред имуществу и 500 000 руб. - жизни и здоровью; или оба максимума - по 1 млн руб.; или оба максимума - по 2 млн руб. Но оформить полис с большими выплатами можно только с согласия страховщика. Еще одно нововведение, зафиксированное в поправках Минфина, - что автомобилисты смогут приобрести ОСАГО сразу на три года (сейчас не больше года), и в этом им страховщик отказать не сможет.

Данис ЮМБАЕВ, «Ведомости»

СТРАХОВЫЕ НОВОСТИ

Правительство РФ на заседании 27 сентября одобрило законопроект о присоединении России к протоколу 2002 года с поправками к Афинской конвенции о перевозке морем пассажиров и их багажа, говорится в сообщении кабинета министров. Проект федерального закона, который предусматривает присоединение России к этому документу в части обязательного страхования пассажиров, был предложен Минтрансом и МИД России. Афинская конвенция, которая определяет ответствен-

ность перевозчика в международной морской перевозке пассажира и его багажа, была принята в 1974 году и вступила в силу 28 апреля 1987 года. Россия участвует в Афинской конвенции как правопреемник СССР. В ноябре 2002 года в Лондоне был принят протокол с поправками к Афинской конвенции, который вступил в силу 23 апреля 2014 года. Этот документ ввел обязательное страхование пассажиров на судах и повысил предельные величины ответственности перевозчика за вред жизни и

здоровью пассажира. Предельная величина обязательного страхования или другого финансового обеспечения составляет не менее 250 тыс. расчетных единиц, но не более 400 тыс. расчетных единиц на одного пассажира в каждом конкретном случае. Одна расчетная единица (SDR, Special Drawing Rights, специальная расчетная единица Международного валютного фонда) по курсу на 27 сентября составляет 92 рубля. Таким образом, если Россия присоединится к этому документу, то страховые выплаты пострадавшим пассажирам на судах могут примерно составить от 23 млн рублей до 37 млн рублей. Также протоколом был установлен предел ответственности по каждому конкретному инциденту за все время перевозки, а не относительно перевозки в целом; введено требование перевозчиков об обеспечении страхования гражданской ответственности владельца судна, перевозящего более 12 пассажиров. Законопроект будет внесен в Госдуму в установленном порядке

ИССЛЕДОВАНИЕ

## СТРАХОВАНИЕ ЖИЛЬЯ

В июле в России был принят закон о добровольном страховании жилья от чрезвычайных ситуаций (ЧС). Каждый третий россиянин в той или иной форме слышал об этом законе. Сегодня те, кто рассматривает возможность застраховать жилье, в основном заинтересованы в комплексном страховании недвижимости, покрывающем не только ЧС, но и другие, бытовые риски. За это россияне готовы ежемесячно платить в среднем по 300 рублей. Об этом свидетельствуют данные всероссийского исследования, проведенного Аналитическим центром НАФИ и Всероссийским союзом страховщиков в сентябре 2018 года.

Закон о добровольном страховании жилья от ЧС был принят в июле 2018 года и вступил в силу летом 2019 года. По новому закону, если жилье застраховано, но было утрачено в результате ЧС, компенсировать потерю можно несколькими способами в зависимости от пожеланий собственника: возмещение стоимости жилья от ЧС в квантицию за жилищно-коммунальные услуги (ЖКУ). Среди россиян нет однозначной позиции по поводу включения этого платежа в квантицию за ЖКУ. При этом доля тех, кто выразил негативное отношение к этой инициативе (40%), оказалась почти в два раза больше доли тех, кто отнесся к этому положительно (17%). Около трети россиян (34%) заявили о нейтральном отношении. Те, кто знаком с законом о добровольном страховании жилья от ЧС,

чаще относятся к инициативе положительно, чем те, кто ранее не знал о законе (26% и 13% соответственно). Потенциально о готовности оплачивать страхование жилья от ЧС заявили 45% россиян. Однако большинство из них (84%) готовы оплачивать только комплексные страховые услуги, которые помимо ЧС будут покрывать и другие риски (например, пожар или затопление). Не готовы оплачивать страхование в любом виде около трети россиян (38%), 15% затруднились с ответом.

В комплексном страховании чаще заинтересованы люди, имеющие семью (41%), те, у кого уровень дохода выше среднего (49%), квалифицированные специалисты, а также люди с высшим образованием (47%). Реже других в страховании такого вида заинтересованы жители сел (30%), пожилые люди (29%), безработные (30%), занятые неквалифицированным трудом (33%), а также имеющие низкий уровень дохода (27%). Средняя сумма, которую россияне готовы платить ежемесячно за страхование жилья, составляет 300 рублей. При этом молодые люди готовы платить больше, чем пожилые (500 рублей против 200 рублей соответственно).

Гузелия Имаева, генеральный директор Аналитического центра НАФИ: «Большинство россиян имеют жилье в собственности, но не всегда готовы нести дополнительные издержки за его сохранность и обслуживание - две трети собственников не страхуют свою недвижимость и не планируют в будущем. Как преодолеть эту ситуацию? Во-первых, нужно улучшить имидж страховой отрасли. Хотя граждане в целом одобряют страхование как услугу, они не склонны доверять страховым компаниям. Во-вторых, повышать осведомленность населения о возможностях страхования и рисках при ее отсутствии.» Президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс: «Мы надеемся, что комплексные меры, в том числе региональные программы по стимулированию граждан к страхованию, дадут возможность существенно расширить практику использования этих механизмов защиты имущества. В пример можно привести реализуемую в Москве программу, которую поддержали московские власти, благодаря чему проникновение страхования выросло многократно. Недавно власти привели расчеты, согласно которым за 20 лет действия программы число застрахованных выросло в 300 раз: к 1998 году в столице насчитывалось 8 тысяч застрахованных жилых помещений, сегодня число участников столичной программы страхования составляет 2,4 миллиона. Этальной можно считать практику западных стран, где уровень проникновения страхования жилья составляет 80-90%. Это то, к чему нам стоит стремиться»

Анализ предоставлен Аналитической службой НАФИ

ИТОГИ

СВЕДЕНИЯ О СТРАХОВЫХ ПРЕМИЯХ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В РАЗРЕЗЕ СТРАХОВЩИКОВ ЗА ЯНВАРЬ-ИЮНЬ 2018 ГОДА

Table with columns for insurance company names, total premiums, and breakdown by insurance type (life, property, liability, etc.).

СВЕДЕНИЯ О СТРАХОВЫХ ВЫПЛАТАХ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В РАЗРЕЗЕ СТРАХОВЩИКОВ ЗА ЯНВАРЬ-ИЮНЬ 2018 ГОДА

Table with columns for insurance company names, total payouts, and breakdown by insurance type (life, property, liability, etc.).

СТРАХОВОЙ РЫНОК ТАТАРСТАНА В I ПОЛУГОДИИ 2018 ГОДА

На 1 сентября 2018 года в едином государственном реестре субъектов страхового дела РФ зарегистрированы 203 страховые компании.

Общая сумма страховых премий и выплат в стране по всем видам страхования за I полугодие 2018 года составила соответственно 731,8 и 235,81 млрд руб. (+13,3 % и

26,63 % по сравнению с аналогичным периодом 2017 года) (далее по умолчанию данные приводятся по сравнению с I полугодием 2017 года).

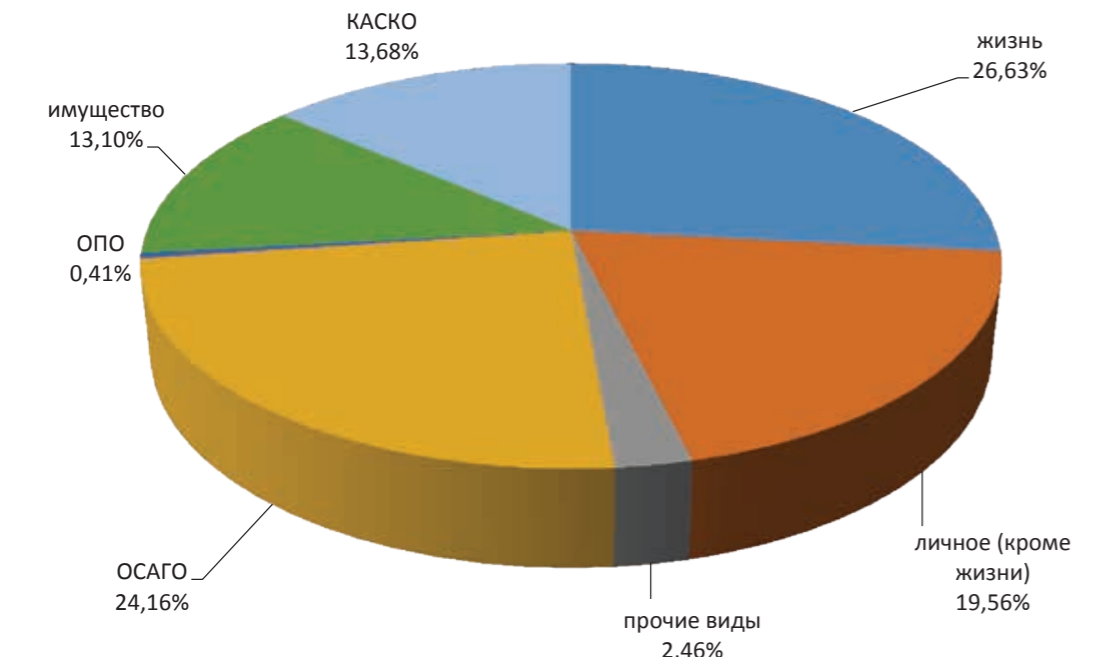
Среди субъектов РФ Татарстан продолжает сохранять лидирующую 4 позицию по сборам с долей 20,7%, уступив первенство г. Москва (52,64%), г. Санкт-Петербург (6,26%), Московской области (2,66%).

Сумма собранных страховых премий в республике по всем видам страхования за I полугодие 2018 года составила 15 103,55 млн руб., что на 10,07 % и падение на 38,44 % соответственно.

ОСАГО уступило лидерство доли по сборам премий страхованию жизни с показателем 26,58 % (4 021,86 млн руб.). Доля ОСАГО переместилась на второе место с показателем 24,16 % (3 649,38 млн руб.), несмотря на незначительное увеличение объема премий по отношению к I полугодю 2017 года (+2,17%).

Рынок страхования жизни активно растет и прибавил за год около 70 % с объемом премий 4 021,86 млн руб. Сумма страховых выплат составила почти на 44 % и составила 684,71 млн руб.

По страхованию жизни рынок республики продолжает наращивать концентрацию. ТОП-5 страховщиков собрали 86,03 % страховых премий (+6,45 %).



Структура страхового портфеля РТ за I квартал 2018 года



Структура страховых выплат РТ за I полугодие 2018 года

Республиканский рынок страхования продолжает сохранять тенденцию к снижению концентрации. ТОП-10 страховщиков (исключая страховщиков жизни) за I полугодие 2018 года собрали 54,58 % от общего объема премий, против 56,35 % в 2017 году.

Марина ЛИТВИНОВА

СПАРТАКИАДА

# ОТМЕТИЛИ ДЕНЬ СТРАХОВЩИКА

Проведение спартакиады Союза страховщиков Татарстана является ежегодной доброй традицией. В этом году, 13-я по счету, она совпала с профессиональным праздником - Днем страховщика, что придало мероприятию особый настрой. Новым местом долгожданной встречи коллег стала площадка лагеря «Пламя», который находится в живописном месте, у озера Лебяжье.

Организаторы праздника всегда стараются разнообразить программу Спартакиады. Если в свое время она была сугубо спортивным мероприятием, то в последние годы включает состязания развлекательного характера, а также интеллектуальной направленности. И команды страховых компаний, как правило, воспринимают все новшества «на ура», с удовольствием принимая участие в интересных, подчас оригинальных, соревнованиях.

На нынешнюю Спартакиаду свои команды выставили пять страховых компаний: «Чулпан», «НАСКО», «ВСК», «Согласие», «Энергогарант», которые, в свою очередь, поделили еще на две группы для участия в интеллектуальном и спортивном конкурсах.

Всех собравшихся на торжественном построении, среди которых были не только участники и болельщики, но и приглашенные почетные гости – бывшие руководители страховых компаний, тепло приветствовал Президент ССТ Эдуард Кабаков. Он отметил важность такого рода коллективных мероприятий для сплочения работников из различных страховых компаний республики, они, безусловно, способствуют укреплению корпоративного духа, что отражается на успешных результатах их работы. Эдуард Феликсович поздравил коллег с Днем страховщика, пожелал дальнейших профессиональных достижений, эффективного решения непростых задач, стоящих сегодня перед представителями страховой отрасли, а также личного и семейного счастья.



После поднятия флага, представления команд, небольшой спортивной разминки Спартакиада стартовала. Интеллектуалам предстояло пройти «квиз» – командную игру, в которой участники за ограниченный промежуток времени отвечают на вопросы из самых разных сфер знания, от ядерной физики до истории литературы. Она похожа на известные всем нам «Что? Где? Когда?», «Брейн-ринг», только команд может быть значительно больше, а количество игроков в каждой может колебаться от 4 до 10 человек.

Перед участниками стояла непростая задача - продемонстрировать свою логику, внимательность и эрудицию. Хотя вопросы квиза обычно не связаны с точным знанием (например, датой рождения какого-то исторического дея-

Спонсор полосы



теля), они требуют определенного уровня образованности, без которого строить логические рассуждения очень сложно. В ходе нескольких раундов интеллектуалы в течение одной минуты должны были посоветоваться и письменно ответить на вопросы. К чести «умников», они достаточно успешно справились с нелегкими заданиями, сумев проявить свой интеллектуальный потенциал, а где нужно – и интуицию.

Спортивная конкурсная часть мероприятия помогла участникам продемонстрировать уже физические качества: силу, ловкость, а также умение работать в команде. Вообще, нужно отметить, что в целом интеллектуально-спортивный праздник был направлен на объединение представителей трудовых коллективов, их плодотворное



взаимодействие, развитие навыка сплоченной работы, нацеленной на достижение высокого результата. И можно смело сказать, что свои важные задачи мероприятие выполнило.

В итоге упорной борьбы обладателем первого места стала команда «НАСКО». На втором и третьем местах – команды «Чулпан» и «Энергогаранта». Молодцы! Победителей под аплодисменты болельщиков наградили сертификатами в Развлекательный центр «Притяжение», дипломами и... шампанским!

Но на этом корпоративное мероприятие не закончилось: всех ждал вкусный обед на природе!

Праздник удался на славу и, по отзывам участников, такой замечательный активный отдых запомнится надолго. А как же иначе? Интересные и азартные состязания, сопровождаемые общением в неформальной обстановке, на свежем воздухе, в прекрасную солнечную погоду, в кругу коллег – все это создает прекрасную атмосферу и заряжает позитивом и оптимизмом, что обязательно поможет плодотворной работе страховщиков.

В завершении праздника, по традиции, участники не прощались, а говорили друг другу: «До свидания! До встречи в следующем году!» И мы уверены, что эта встреча обязательно состоится.

Репортаж с праздника подготовила Алла БЕЛЯЕВА

