



**Возможности для брокерского сообщества
по развитию бизнеса на территории
Луганской, Донецкой народных республик,
Херсонской и Запорожской областей (НТ)**

**ДОКЛАДЧИК:
ШАЙКИН АЛЕКСАНДР МИХАЙЛОВИЧ**

Страхование на НТ по состоянию на ноябрь 2023 г.

- операции по прямому страхованию осуществляют не менее 17 страховщиков.

Для сравнения, год назад таких страховщиков было не более 15.

- еще не менее 8 страховщиков участвуют только в перестраховании бизнеса на НТ (год назад – не менее 7 страховщиков).

Ключевое отличие – в риск-аппетите на НТ: он за год существенно вырос, в том числе у крупных игроков страхового рынка.

- ставки по страхованию **с покрытием «военных рисков» и без него отличаются** в 2 – 5 раз.

- ставки по страхованию **без покрытия военных рисков** на НТ отличаются от ставок по страхованию с аналогичным покрытием на территории других субъектов Российской Федерации в 2-10 раз.

Линии страхового бизнеса на НТ - 2023

В конкурентном сегменте рынка на НТ преимущественно представлены следующие линии бизнеса (по убыванию распространенности):

- страхование сотрудников предприятий от НС (с военными рисками);
- СМР (преимущественно без военных рисков);
- грузы (без государственного субсидирования страховых выплат по военными рискам; в покрытие военные риски могут и входить, и не входить);
- КАСКО ЮЛ и спецтехника ЮЛ (СТ; с военными рисками и без них);
- «выездное» ОСАГО;
- имущество предприятий (преимущественно без военных рисков);
- средства железнодорожного транспорта (с военными рисками и без них).

Типичные страхователи на НТ - 2023

- ЮЛ, сотрудники которых работают на НТ вахтовым методом (строители, изыскатели, проектировщики; работники ЖКХ; специалисты по ремонту, наладке оборудования и техники; работники предприятий сферы логистики; железнодорожники; работники торговли; саперы; журналисты)
– спрос на страхование от НС;
- дочерние структуры государственных предприятий, созданные для ведения бизнеса на НТ и нанимающие на работу жителей НТ (спрос на страхование от НС);
- частные подрядчики, зарегистрированные в других регионах России и использующие бюджетное финансирование для выполнения работ на НТ (помимо страхования от НС, спрос на СМР, СТ, КАСКО);
- лизинговые компании (спрос на КАСКО, СТ, СЖТ);
- зарегистрированные на НТ предприятия сфер ЖКХ, логистики, пассажирских перевозок, торговли (НС, КАСКО, ИЮЛ, СТ).

Развитие страхования на НТ: прогноз - 2024

- спрос на страхование работников ЮЛ от несчастных случаев с военными рисками сохранится, **но под воздействием конкуренции нижняя граница тарифов будет уменьшаться;**
- подрядчики, дочерние структуры государственных компаний и частный бизнес будут предъявлять растущий спрос на страхование СМР, ИЮЛ, грузов и **начнут настойчиво требовать покрытие от рисков «теракт» и «диверсия», в ответ появятся страховщики, готовые избирательно предоставлять покрытие рисков по ИЮЛ, СМР и грузам с лимитами по военным рискам;**
- **лизинговые компании, готовые работать на НТ, будут искать и найдут страховщиков,** которые окажутся готовы работать на НТ по «базовому» пакету рисков по КАСКО, СЖТ, СТ без франшиз и изъятий (дороже, чем в других регионах), а также готовы будут в дополнение страховать военные риски (за отдельную плату).

Возможности для брокерского сообщества на НТ: мнение докладчика

«Кэптивныe» брокеры будут действовать на НТ в соответствии с политикой и директивами акционеров.

«Рыночные» брокеры могут развивать на НТ:

- страхование персонала ЮЛ от НС с военными рисками (наиболее привлекательный + растущий + конкурентный сегмент);
- страхование грузов, не являющихся товарами первой необходимости (ТПН), без государственного субсидирования страховых выплат по военным рискам (с военными рисками или без них – растущий, конкурентный сегмент);
- страхование грузов, являющихся ТПН, с государственным субсидированием страховых выплат по военным рискам (Must);
- страхование СМР и ИЮЛ (с военными рисками или без них – перспективный, конкурентный сегмент).