

**БРОКЕРС™** приглашает к сотрудничеству

Страховых агентов  
 Выплата КВ в день сдачи  
 47 страховых компаний  
 329 агентов уже с нами

Партнеров в регионах (франчайзинг)  
 Гарантия потока клиентов  
 Конверсия в продажу 75%  
 Доход от 200 000 рублей

**ЗВОНИТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС: 8(843) 2-111-111**  
**БРОКЕРС.РФ**      **БРОКЕРС-ФРАНШИЗА.РФ**

«Информация и ее распространение – это основа страхового бизнеса».  
 Джон Джулиус Ангерштейн, первый председатель комитета Ллойда

# СТРАХОВАЯ ГАЗЕТА

**АКТУАЛЬНО**  
**СТРАХОВОЙ БРОКЕР КАК ОБЪЕКТ РЕГУЛИРОВАНИЯ**



Сегодня страхование как сфера предпринимательской деятельности весьма далеко от той роли, которую оно играет в экономиках развитых стран и могло бы играть в российских условиях.

Причины, сдерживающие развитие страхового рынка, кроются в отсутствии реальных «драйверов» роста, достаточных стимулов вовлечения населения в страховые программы, усилении регулирующего воздействия на участников страховых отношений. Нестабильная экономическая ситуация в стране, характеризующаяся снижением платежеспособного спроса со стороны большинства граждан и многих предприятий реального сектора, также сказывается на страховой отрасли.

Следствием этого является значительный отток за последние годы многих участников из этого бизнеса. Только за неполные 11 месяцев 2016 года количество страховых организаций сократилось с 334 до 263, а страховых брокеров - с 134 до 104. Около 43% от общего числа действующих брокеров являются членами АПСБ.

АПСБ, начиная с 2002 года, осуществляет работу по защите интересов страховых

брокеров. В 2016 году для более полного их учета при профобъединении были образованы 6 комитетов. Так, например, Комитет по взаимодействию с органами власти по защите интересов страховых брокеров (GR) сформирован для анализа и обработки информации об инициативах и планах органов власти Российской Федерации. Комитет по методологии страховой брокерской деятельности, развитию законодательства и профессиональным стандартам работает над совершенствованием методических основ и управления рисками, вопросами подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров страховых брокерских компаний. В планах Комитета по внутреннему контролю и аудиту - разработка методических рекомендаций для обеспечения эффективного контроля за соблюдением членами АПСБ требований Федерального закона от 13.07.2015 № 223-ФЗ «О саморегулируемых организациях в сфере финансового рынка», нормативных актов Банка России, базовых стандартов, внутренних стандартов и иных внутренних документов АПСБ.

Комитет по правовой поддержке создан для проведения правовой экспертизы подготовленных или разрабатываемых документов АПСБ, выработке предложений по проектам федеральных законов, нормативных актов Банка России, нормативных

**ВЕКТОР ЗАДАЧ**  
**АНДРЕЙ БОГАЧЕВ: МЫ СПОСОБСТВУЕМ РАЗВИТИЮ СТРАХОВАНИЯ В ЦЕЛОМ**



Страховой аджастер помогает сторонам договора страхования выполнить взятые на себя обязательства, описанные в договоре и правилах. Четкое выполнение этих обязательств создает и развивает доверие между страхователем и страховщиком, способствуя, таким образом, развитию страхования в целом. О специфике деятельности специалистов-аджастеров главному редактору «Страховой газеты new» Алле Беляевой рассказывает президент Национальной Ассоциации Страховых Аджастеров (НАСА) Андрей Богачев.

в страховом сегменте экономики РФ более сотни субъектов предпринимательской деятельности, каждый из которых оказывает широко востребованные обществом, во многом уникальные услуги по независимому расследованию обстоятельств и причин страховых событий, определению величин ущерба и размера ответственности страховщика.

Деятельность многочисленных специалистов в области автоэкспертизы в страховании, специалистов по урегулированию убытков в страховании жизни и здоровья можно также отнести к деятельности страховых аджастеров.

Основной задачей страхования, как отрасли экономики, является защита имущественных интересов и граждан, и юридических лиц, и самого государства. Эта защита реализуется через механизм страхования, путем выплаты возмещения, соответствующего условиям договора страхования. Именно страховые аджастеры и специалисты по урегулированию страховых убытков являются профессионалами, помогающими сторонам договора



2017 год станет переходным и для профессиональных объединений субъектов страхового дела, в частности для АПСБ. Речь идет о приобретении статуса саморегулируемой организации в сфере деятельности страховых брокеров. Пакет документов был подан в Банк России, для достижения намеченной цели осталось решить некоторые организационные вопросы.

Основными функциями СРО станут: разработка стандартов деятельности и обеспечение их выполнения, информационно-аналитическая работа, контроль за соблюдением членами профобъединения требований законодательства Российской Федерации.

В новом статусе АПСБ продолжит как автономно, так и совместно с другими профобъединениями осуществлять подготовку предложений по совершенствованию законодательства Российской Федерации. По мнению ассоциации, необходимо внести уточнения в статью 8 Закона РФ от 27.11.1992 г. № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» по статусу, правовому положению и функциям страхового брокера, по оптимизации системы финансовых гарантий, режима специального банковского счета.

Окончание на 2-й стр.

**ЮБИЛЕЙ**  
**«РЕСО-ГАРАНТИЯ»: КУРС - НА ДАЛЬНЕЙШЕЕ РАЗВИТИЕ**

Интересно и содержательно прошел праздник, посвященный 25-летию со дня создания СПАО «РЕСО-Гарантия» и организованный в формате увлекательного путешествия по четвертьвековой истории крупнейшей страховой компании России. Грандиозное действо, призванное расшифровать ДНК-код успеха компании (Доверие, Надежность, Команда), завершилось дискотеккой с участием известных звезд отечественной эстрады: Меладзе, Преснякова и др.

Так получилось, что в большую команду СПАО «РЕСО-Гарантия» я влилась как раз в преддверии ее 25-летнего юбилея, - рассказывает директор Казанского филиала компании Гульшат Хамидуллина. 10 ноября 2016 года мне предложили возглавить филиал в г. Казани, 20 ноября в г. Москве прошло торжественное мероприятие, посвященное юбилейной дате.



«РЕСО-Гарантия» - универсальная страховая компания, созданная в 1991 году. Компания имеет лицензию на более 100 видов страховых услуг и перестраховочную деятельность. Страховое публичное акционерное общество «РЕСО-Гарантия» предоставляет широкий спектр услуг по страхованию физических и юридических лиц. Приоритетными направлениями деятельности являются автострахование, добровольное медицинское страхование, страхование имущества физических и юридических лиц, ипотечное страхование, страхование туристов, страхование от несчастных случаев и другие виды. Накопительное страхование жизни предлагает дочерняя компания «Общество страхования жизни «РЕСО-Гарантия». «РЕСО-Гарантия» является агентской компанией, в ней работают свыше 20 тысяч агентов. Филиальная сеть - одна из крупнейших в России - включает в себя более 850 филиалов и офисов продаж во всех регионах России. Продуктами и услугами «РЕСО-Гарантии» пользуются более 10 млн клиентов - организаций и частных лиц. Начиная с 2009 года рейтинговое агентство «Эксперт РА» ежегодно подтверждает «Исключительно высокий уровень надежности» компании - А++ (максимально возможный на сегодня в России). «РЕСО-Гарантия» является лауреатом главной страховой премии страны «Золотая Саламандра» в нескольких почетных номинациях на протяжении нескольких лет. Также является лауреатом общенационального конкурса «Народная марка/Марка №1 в России» в номинации «Страховая компания».

Мероприятие состоялось в роскошном зале «Крокус Сити Холла», из Казанского филиала было приглашено более 30 человек - наши лучшие сотрудники и агенты. Праздник был организован масштабно с участием всех региональных представителей, среди которых немало сотрудников, проработавших в «РЕСО-Гарантии» более 20 лет. После подведения итогов 25-летней деятельности компании были озвучены приоритеты на перспективу: курс на дальнейшее развитие, сохранение бизнеса, увеличение клиентской базы и агентского корпуса. Для этого в компании на сегодняшний день имеются все необходимые ресурсы - профессиональная команда единомышленников, стремление двигаться только вперед, надежность, интерес-

ные для клиентов различного уровня предложения, инновационные проекты.

Мне было интересно присутствовать на корпоративном празднике, где представилась

прекрасная возможность поближе познакомиться с акционерами и руководителями компании, директорами филиалов, лучшими профессионалами, узнать традиции, установившиеся взаимоотношения в коллективе, - продолжает Гульшат Марсовна. - У меня сложились приятные впечатления, и я надеюсь совместно с сотрудниками филиала решить возложенные на меня задачи.

В компании обозначена своя стратегия развития, поставлены конкретные задачи, согласно чему наш филиал планирует работать дальше. Одна из ключевых задач, это конечно, обеспечение финансовой устойчивости компании, для чего необходимо развивать прибыльные виды страхования, сохранить коллектив и плодотворно трудиться.

Подготовила Алла БЕЛЯЕВА

Редакция «Страховой газеты new» сердечно поздравляет коллектив СПАО «РЕСО-Гарантия» со знаменательным юбилеем! Желает компании и впредь оставаться в числе лидеров отечественного страхования, ее сотрудников - позитивной настроя, дальнейшей плодотворной работы на благо людей и преумножения добрых традиций.

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ**  
**СФЕРА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СТРАХОВЫХ ПРОДУКТОВ В ГЕРМАНИИ**



В последние годы повсеместно пишут о новой эре применения цифровой технологии, о том, как массовое внедрение киберфизических систем не только в производство, но и в обслуживание человеческих потребностей, включая быт, труд и досуг, изменит мир. Изменения, действительно, начали охватывать самые разные стороны жизни, в том числе и страховую отрасль.



Продажи через веб-сайты страховщиков или в интернет-магазинах, где сравнивают разные продукты и их цены - их доля составляет всего 3% в страховании жизни, 4,8% - в частном медицинском страховании и 13,5% - в страховании ущерба и от несчастного случая. Динамика развития в 2016 году здесь очень небольшая.

Брокеры, как и все другие страховые посредники Германии, могут предлагать свои услуги одновременно и в других странах ЕС, потому что работает свободный внутренний рынок. Везде действуют одинаковые общеевропейские законы и правила посредничества. Однако за лицензию и постоянный надзор всегда отвечает только «домашняя» палата.

У брокеров Германии нет единой профессиональной платформы, у них есть несколько союзов и ассоциаций. Германский союз страховщиков (ГСС) тесно сотрудничает с ними. Например, мы вместе организуем совместную систему постоянного повышения квалификации.

Франк ТИРОЛЬФ, старший менеджер по взаимодействию со странами Средней и Восточной Европы Германского союза страховщиков

Основной целью страховых компаний в этой связи является повышение эффективности и прибыльности бизнеса, чтобы достичь или укрепить лидерство. Для «жителей интернета» обещают сделать все возможное посредством смартфонов. Безусловно, дигитализация процессов производства, распределения и потребления через интернет дает огромные возможности в финансовой сфере - начиная от процессов риск-менеджмента и распределения страховых продуктов вплоть до быстрого урегулирования ущерба.

Электронное страхование в более узком смысле, то есть оформление страховки онлайн в интернет-магазине - такое в Германии существует несколько лет. Но, увы, в более широком понимании о так называемой «четвертой промышленной революции» в сфере страхования на сегодняшний день речи не идет. По статистике каналов продаж страховых продуктов, такое развитие просто пока никак не отражается.

Из всех 529.000 человек,

Окончание на 2-й стр.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАХОВЫХ БРОКЕРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

На страховом рынке Республики Беларусь, согласно данным Министерства финансов, по состоянию на 24 октября 2016 г. действует 31 страховой брокер. Посредническая деятельность по страхованию регулируется нормативно-правовыми актами, в которых определены понятия, требования, ограничения, права и обязанности страховых брокеров.

Страховой брокер - коммерческая организация, осуществляющая посредническую деятельность по страхованию от своего имени на основании поручения страховой организации или страхователя либо одновременно каждого из них. Предметом его деятельности является только посредническая деятельность по страхованию.

Минимальный размер уставного фонда страхового брокера устанавливается в сумме, эквивалентной 25000 евро. При этом для формирования уставного фонда страхового брокера могут быть использованы только собственные средства собственника имущества (учредителей, участников), а для формирования уставного фонда, связанного с его увеличением, - собственные средства собственника имущества (учредителей, участников) страхового брокера и (или) источники собственных средств страхового брокера. Для формирования уставного фонда страхового брокера, в том числе связанного с его увеличением, не могут быть использованы заемные средства (кредиты банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, займы, в том числе оформленные облигациями, и иные заемные средства) и (или) доходы, полученные преступным путем.

страхователем или подбор страховщика;
- оказывать консультационные и информационные услуги по страхованию;
- получать страховые взносы по договорам страхования (перестрахования) при наличии соответствующих условия в договоре со страховщиком;
- оказывать помощь в подготовке (оформлении) документов, необходимых для получения страховой выплаты;
- оформлять страховые полисы (свидетельства, сертификаты) и другие документы, необходимые для заключения договора добровольного страхования;
- предоставлять заинтересованным лицам услуги по оценке страхового риска при заключении договора страхования, оценке ущерба и определению размера выплаты страхового возмещения, а также по возмещению убытков при наступлении страхового случая или оказывать содействие в предоставлении таких услуг.

быть предусмотрены порядок взаиморасчетов между страховым брокером и страховщиком, сроки перечисления страховых взносов на текущий (расчетный) банковский счет страховщика, условия и порядок выплаты вознаграждения, а также другие условия, определяемые по соглашению сторон.

- получать от страховщика сведения о страховых тарифах, обязательствах, принятых по договорам страхования (составления, перестрахования), страховых резервах и размере собственного капитала;
- получать от страховщика и страхователя вознаграждение за оказанные им услуги;
- осуществлять посредническую деятельность по перестрахованию по поручению страховых организаций и страховых брокеров, созданных за пределами Республики Беларусь, и получать вознаграждение за оказанные им услуги.

вознаграждения страховому брокеру за осуществление посреднической деятельности по страхованию - не более 25 процентов от суммы страхового взноса по договору страхования.
Белорусская ассоциация страховщиков провела опрос среди страховых организаций республики по каналам продаж некоторых добровольных видов страхования и получила следующие статистические данные.

Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами, за 9 месяцев 2016 г. (по данным Министерства финансов Республики Беларусь)

Table with 3 columns: № п/п, Наименование страхового брокера, Сумма страховых взносов тыс. руб. Includes entries like ООО «Капитал брокер», ООО «СтарЛайф СИ», etc.

Table with 10 columns: Каналы продаж, Страхование от несчастных случаев, Страхование от несчастных случаев, Страхование медицинских расходов, etc.

подготовила Евгения ШАНИНА, помощник генерального директора Белорусской ассоциации страховщиков

Сведения о страховых премиях в Республике Татарстан в разрезе страховщиков за январь-сентябрь 2016 года, тыс. руб.

Large table with 36 columns and 44 rows showing insurance premium data for various categories like Добровольное и обязательное страхование, Страхование имущества, Страхование гражданской ответственности, etc.

Сведения о выплатах в Республике Татарстан в разрезе страховщиков за январь-сентябрь 2016 года, тыс. руб.

Large table with 36 columns and 44 rows showing insurance payout data for various categories like Добровольное и обязательное страхование, Страхование имущества, Страхование гражданской ответственности, etc.

